

IHRE KABINE KOMFORT UND ELEGANZ



Balkonkabine

Kabinenpreise pro Person (bei Doppelbelegung):

Innenkabine Classic € 659,-
Innenkabine Premium € 729,-

Außenkabine Classic (mit
sehr eingeschränkter Sicht) € 759,-
Außenkabine Premium € 859,-

Balkonkabine Classic € 949,-
Balkonkabine Premium € 1.069,-

2 Kinder bis 18 Jahre können kostenfrei in der
Kabine der Eltern (2 Vollzahler) mitreisen.

Kongressgebühren:

Zahnärzte € 500,-
Assistenz Zahnärzte € 300,-
Zahnmed. Fachangestellte € 200,-
Zahnärzte im Ruhestand kostenlos

Kabinenpreise können je nach Nachfrage schwanken. Leistungen: Unterbringung an Bord in der gebuchten Kategorie – Vollpension an Bord – freie Teilnahme an allen Bordveranstaltungen – Benutzung diverser Bordinrichtungen (u.a. Fitness-Center, Betreuung durch Bordreiseleitung. Ein- und Ausschiffungsgebühren sowie Gepäckträger im ersten und letzten Hafen, Hafentaxen). Alle Kabinen sind mit DU/WC, Fön, Safe, Klimaanlage, TV, Radio, Telefon und Minibar ausgestattet. Bilder zeigen Kabinenbeispiele, Größe und Ausstattung können innerhalb der gleichen Kategorie variieren. Premium Kabinen haben eine bessere Lage, das Frühstück kann ohne Aufpreise auf die Kabine geliefert werden und der Zimmerservice steht Ihnen rund um die Uhr zur Verfügung.

Irrtümer und Änderungen vorbehalten.

IHRE REISEROUTE



Savona – Marseille – Palma de Mallorca – Tunis –
Palermo – Neapel – Savona



IHR ANSPRECHPARTNER FÜR WEITERE INFORMATIONEN UND BUCHUNG

Gesundheitszentrum Fortbildungsinstitut Bernau GmbH

Jahnstr. 52
16321 Bernau
Telefon 03338.752716 • Fax: 03338.752729
info@kongress-schiffsreise.de

Informieren Sie sich über aktuelle Reise-
informationen und das Programm unter:
www.kongress-schiffsreise.de



Erfolg verbindet.

in Kooperation mit
HENRY SCHEIN®
DENTAL

QUINTESSENZ VERLAG

KONGRESS SCHIFFSREISE 2014



Gehen Sie mit der "Costa Mediterranea"
auf Entdeckungsreise.

Savona – Marseille – Palma de Mallorca –
Tunis – Palermo – Neapel – Savona

19. - 26.10.2014



Erfolg verbindet.

in Kooperation mit
HENRY SCHEIN®
DENTAL

QUINTESSENZ VERLAG

IHR SCHIFF DIE COSTA MEDITERRANEA

Glanz und Eleganz Italiens

Inspiziert vom Baustil antiker Patriziervillen der italienischen Halbinsel, repräsentiert die Costa Mediterranea italienische Eleganz mit viel Liebe zum Detail und reicher Kunst.

Einmalig und spektakulär fällt hier das 'Ristorante degli Argentieri' positiv ins Auge, das mit 139 Kunstwerken aus Silber verziert ist.



Baujahr: 2003
1.057 Kabinen für 2.680 Passagiere
Bruttoregistertonnen: 85.619 t
Länge: 292,5 m
Breite: 32,2 m
16 Decks (davon 12 Gästedecks)
Maximale Geschwindigkeit: 24 Knoten
4 Aussenwhirlpools, 4 Swimmingpools,
Wasserrutsche
4 Restaurants, 12 Bars, Theater über
3 Decks, Casino, Diskothek, Bibliothek,

Kapelle Shopping-Center, Internet
Point, Medizinisches Zentrum,
Squak Club für Kinder, Sportplatz
mit Joggingparcours im Freien, Ischia
Spa: Wellnesscenter auf 2 Decks:
Fitnessraum, Solarium, türkisches
Dampfbad, Sauna

FORTBILDUNGSPROGRAMM **PRAXIS:**

Jürgen Adler, niedergel. Allgemeinmediziner & Notarzt,
Blankenrath

- **Notfälle in der zahnärztlichen Praxis**

Dipl. Stom. Michael Arnold, niedergel. Zahnarzt, Dresden

- **Endodontie: neue Möglichkeiten, Fallsektion, seltene anatomische Fälle, Endo-Paro-Läsion**

Dr. med. dent. Wolfram Bücking, niedergel. Zahnarzt,
Wangen/Allgäu

- **Prothetische erste Hilfe, Ästhetik und Funktion**

Dr. med. dent. Jan Müller, niedergel. Zahnarzt,
Berlin-Charlottenburg

- **Prophylaxe und Parodontitis**
- **Periimplantitis**

Jens Peter Kock, niedergel. Zahnarzt, Neumünster

- **Laserwellenlängen Workshop Er:YAG, Nd:YAG, Diodenlaser**
- **Leistung und Wirtschaftlichkeit**

Thomas Malik, Geschäftsführer Fa. Dent-x-press

- **QM, Zertifizierung, Datenschutz**
- **Mitarbeiterführung, Teamentwicklung**
- **Patientenkommunikation & -beratung**

Christa Maurer, Dipl. Betriebswirtin, Trainerin BaTB,
Buchautorin

- **Praxismarketing, Umsetzung & Maßnahmen**

Helen Möhrke, ZFA, freie Referentin, DAISY-Akademie

- **Abrechnung GOZ: Neues, spezielle Leistungen richtig abgerechnet**

FORTBILDUNGSPROGRAMM **PRAXIS:**

Dr. med. dent. Kurt Ulrich Rubehn, niedergel. Zahnarzt,
Elmshorn

- **Betriebswirtschaftliche Aspekte**
- **Optimierung der Abrechnung**

Jens-Peter Tzschoppe, Dipl. Jurist, Steuerberater

- **Möglichkeiten zur Optimierung von Gesellschaften**
- **Steuerliche Auswirkungen der Praxisabgabe**

Prof. Dr. med. Heiko Visser, niedergel. Zahnarzt,
Dipl. Physiker

- **Parodontologie/Implantologie: Versorgung, komplexe Fälle**
- **Röntgen: Digitale Aufnahmetechniken, techn. Grundlagen, Bildanalyse**

Lutz Brausewetter, niedergel. Zahnarzt, Berlin

- **CAD/CAM: Übersicht CEREC System**
- **Integration, Leistung und Wirtschaftlichkeit**

Björn Böge, HS Vertriebsmanager Laser/opt. Systeme
Thomas Häuslbetz, HS Spezialist Laser/opt. Systeme

- **Laserwellenlängen: die passende Wellenlänge**
- **Workshop Er:YAG, Nd:YAG**
- **Diodenlaser, Leistung und Wirtschaftlichkeit**
- **Diagnocam Demonstration**

Uwe Herzog, HS CAD/CAM Vertriebsmanager
Peter Gollenz, HS Spezialist CAD/CAM

- Jan Möcke, HS Vertriebsmanager Connect Dental
- **CAD/CAM Systeme, Praxisvernetzung**
 - **Demonstration, Beratung CEREC Systeme**
 - **Connect Dental: offene Systeme & Schnittstellen**

FORTBILDUNGSPROGRAMM **PRAXIS:**

Jan Mathis Romich, HS Spezialist Laser/opt. Systeme,
Physiotherapeut

- **Emundo und Laserbehandlung**
- **Optische Systeme - ein Überblick**
- **Plasmatherapie**
- **Ergonomie und Rückenschule**

Thomas Spörer, HS Vertriebsmanager Digitale Systeme
Benjamin Raditsch, HS Spezialist Digitale Systeme

- **DVT-Röntgengeräte - Marktübersicht**
- **Praxisvernetzung**
- **Rechtwinkeltechnik, Positionierung**

FORTBILDUNGSPROGRAMM **ZAHNMED. FACHANGESTELLTE:**

Mia Bücking

- **Farb- und Typberatung**

Prof. Dr. med. Heiko Visser, niedergel. Zahnarzt,
Dipl. Physiker

- **Update Parodontalerkrankungen**
- **Par-Erhaltungstherapie**
- **Qualitätssicherung beim Röntgen**
- **Pano-Schichtaufnahmen**

Otto Wiechert, HS Vertriebsmanager Hygiene

- **Keine Angst vor der Praxisbegehung**
- **Dokumentation und Abläufe in der Hygienekette**
- **Was ist wichtig? Was ist richtig? Lösungen, Entwicklungen, Neues**

Mirko Schelle, HS Dental Service-Techniker

- **Pflege und kleine Reparaturen: Was und wie kann ich technisch in meiner Praxis selbst machen?**